

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
«СПАРТА»
(ООО «СПАРТА»)

302006, г. Орел, ул. Семинарская, 3; 8-920-28-39-432, (4862) 73-71-98

Исх. № 2

01.02.2017

Рудченков И.В.
Для рассмотрения.
Илья

УФАС России по Орловской области

заявление А.С.
дата - 01.02.17

ЖАЛОБА

05.02.17

на закупку по 223-ФЗ - поставка канцтоваров для нужд АО "Газпром газораспределение Орел", открытый запрос предложений, номер в системе ЕИС - 31704705276, начальная цена контракта 2 млн. руб.

Для участия в данной закупке созданы условия для ограничения конкуренции - формула выбора победителя представляет собой сумму 4-х составляющих, имеющих разный удельный вес. Ценовая составляющая - всего 40%, опыт сопоставимых по объему поставок за три года - 30%, количество положительных отзывов за пять лет - 15%, наличие сертификата ISO - 15%. Таким образом, рассчитывать на победу в данной закупке могут только очень крупные компании. При этом критерий наличия положительных отзывов не является общепринятым в экономической практике, и в некоторой степени дублирует критерий наличия опыта. На сбор письменных отзывов требуется время, если только компания не была извещена заранее о том, что такой критерий будет учитываться в закупке. А поскольку продажа канцтоваров не требует сертификации ISO, то формула фактически состоит из трех критериев с удельными весами 45% + 35% + 20%, где собственно ценовой критерий занимает 45%, меньше половины значимости.

Однако, и для участия крупных компаний созданы условия ограничения конкуренции. Техническое задание по данной закупке представляет собой перечень из 3005 наименований. Этот список канцтоваров включает в себя как офисные принадлежности, так и принадлежности для детского творчества и обучения в начальной школе. Очевидно, что все эти товары не нужны заказчику. По сути дела - это просто прайс-лист одной из канцелярских компаний. На подготовку предложения по данной закупке отведено всего шесть дней - с момента размещения 26 января 2017 по 01 февраля 2017, что технически невозможно, за исключением организации, чей прайс-лист и был взят за основу технического задания. Кроме того, многие наименования в техзадании даже не имеют в своем описании достаточных характеристик для предложения аналогов.

Помимо этого, начальная максимальная цена закупки выведена как сумма стоимости единиц каждого наименования. Цена каждого товара в техзадании сопоставима со среднерозничной или даже превышает ее, и совсем не соответствует уровню такой оптовой закупки.

Еще одним конкурентным ограничением для компаний, территориально расположенных не в Орловской области, является срок поставки товара - еженедельно, в течение 2-х дней с момента получения заявки.

Резюмируя вышесказанное, созданы условия ограничения конкуренции, где преимущество получают крупные компании в Орловской области, каких немало. Среди этих немногих преимущество получает компания, чей прайс-лист был взят за основу техзадания. При этом ценовой фактор является не самым важным для определения победителя, а начальная максимальная цена торга определена на основе завышенных цен.

Ген. директор



Орловское	УФАС России
Вх. №	489/201
01.02.2017	
на	листах